

**FPT – APTECH:**

**ĐẤT VIỆT, ngày 10/12**

## **FPT-APTECH tham gia IT Week 2009**

Từ ngày 10 - 14.12.2009, Hội Tin học Việt Nam (VAIP) và Hiệp hội Doanh nghiệp điện tử Việt Nam (VEIA) phối hợp tổ chức Tuần lễ tin học lần thứ 18 (IT Week 2009) tại Trung tâm Hội chợ triển lãm Giảng Võ, Hà Nội.

IT Week 2009 bao gồm 2 sự kiện chính Hội chợ - Triển lãm

Công nghệ thông tin (Computer Expo); Triển lãm Điện tử - Công nghệ thông tin - Viễn thông (eCIT Vietnam 2009). Trong khuôn khổ triển lãm, FPT-Aptech sẽ giới thiệu tới người tham quan quy trình đào tạo Lập trình viên quốc tế thông qua hình ảnh, các tài liệu giới thiệu về FPT-Aptech, chương

trình học bổng “Tài năng trẻ FPT 2009”. Bên cạnh đó, người tham quan gian hàng của FPT-Aptech còn có cơ hội nhận được Headphone và quà tặng khi tham gia trắc nghiệm GMAT, trả lời 5 câu hỏi toán logic trong vòng 3 phút biết kết quả ngay.

**FIS:**

**CAFÉ F, ngày 13/12**

**DOANH NGHIỆP**

Chủ nhật, 13/12/2009, 06:00

## **FPT: Thông tin hoạt động của 2 đơn vị thành viên**



**Chủ tịch Hội đồng quản trị Công ty CP Hệ thống Thông tin FPT đã ký quyết định chính thức thành lập Công ty TNHH Hệ thống Thông tin FPT Miền Nam.**

**Công ty CP Thương mại FPT sẽ lập văn phòng đại diện tại Thâm Quyển**

Theo nghị quyết Hội đồng quản trị Công ty Cổ phần Thương mại FPT (FTG), công ty chuẩn bị mở văn phòng tại Thâm Quyển, Trung Quốc trong thời gian tới.

Ngoài ra, Công ty thông qua phương án hợp nhất Công ty TNHH Công nghệ di động FPT (FMB) và Công ty Cổ phần Elead với tên gọi mới là FPT Technology Product. Dự kiến sẽ chuyển loại hình doanh nghiệp của Công ty Cổ phần Elead thành Công ty TNHH Elead.

HDQT cũng thông qua việc mở văn phòng tại Thâm Quyển, Trung Quốc.

### **Thành lập Công ty TNHH Hệ thống Thông tin FPT Miền Nam**

Ngày 03/12/2009, Chủ tịch Hội đồng quản trị Công ty CP Hệ thống Thông tin FPT ( FIS) Đỗ Cao Bảo đã ký quyết định chính thức thành lập Công ty TNHH Hệ thống Thông tin FPT Miền Nam, trực thuộc FIS.

Theo quyết định, FPT Miền Nam có vốn điều lệ là 22 tỷ đồng Việt Nam. Tên giao dịch tiếng Anh của công ty là FPT Information System of The South Company Limited, tên viết tắt tiếng Anh là FIS-SOUTH Co., Ltd.

Theo Website FPT

Thanh Hương

<http://cafef.vn/20091212122230992ca36/fpt-thong-tin-hoat-dong-cua-2-don-vi-thanh-vien.chn>

[FIS:](#)

LAO ĐỘNG, ngày 12/12

[Trang nhất](#) > [Công nghệ Thông tin](#)[Lưu để đọc sau](#) [Email bài này](#) [Bản in](#) [Ý kiến bạn đọc](#)

## Triển khai ERP: Tiếc “con săn sắt”, mất “con cá rô”

Lao Động số 283 Ngày 12/12/2009 Cập nhật: 7:35 AM, 12/12/2009

(LD) – Cty CP phát triển nhà Thủ Đức (TDH) và Cty dịch vụ ERP FPT đã khởi động dự án ERP SAP trị giá hơn một triệu USD từ 7.12. Điều ít thấy là trong dự án này có sự tham gia của nhà tư vấn độc lập KPMG, do TDH thuê để tư vấn chọn lựa giải pháp và giám sát quá trình triển khai.

Cty dịch vụ ERP FPT đã và đang triển khai hơn 50 dự án ERP cho các DN trên phạm vi cả nước. Theo ông Nguyễn Tuấn Hùng-Phó TGD Cty: “Ở phía bắc có một vài dự án thuê tư vấn độc lập, còn ở phía nam rất nhiều đơn vị không thuê tư vấn”.

Nếu chủ đầu tư đủ kiến thức về ERP, có thể tự chọn lựa giải pháp với sự tư vấn thêm của đơn vị triển khai. Trong quá trình triển khai, kết hợp chặt chẽ và ăn ý giữa chủ đầu tư và đơn vị triển khai có thể giúp tiết giảm đơn vị tư vấn độc lập.

Tuy nhiên, dự án ERP mang tính tổng thể, không chỉ là vấn đề công nghệ, mà còn al quan đến chuyên môn ngành nghề, quy trình vận hành, con người v.v... Chỉ dựa vào nguồn nhân lực nội bộ chưa chắc đảm bảo được việc triển khai thành công ERP, vốn dĩ phức tạp. Theo ông John Ditty-Tổng GD bộ phận tư vấn của KPMG VN: “Vai trò của nhà tư vấn độc lập chính là kết nối hai bên, nhờ vào sự am tường của chính mình”.

TDH quyết định thuê tư vấn độc lập thông qua đấu thầu sau khi bị “lạc giữa một rừng ERP”. Ông Lê Chí Hiếu-Chủ tịch kiêm TGD của TDH-nói: “Chi phí cho tư vấn độc lập trong giai đoạn đầu chỉ tốn vài chục ngàn USD, nhưng giúp bảo đảm quá trình chọn lựa giải pháp và đơn vị triển khai một cách khách quan, đánh giá đúng quy trình, đảm bảo hoàn thành đúng tiến độ với chi phí thấp...”.

Ông Lê Gia Phong – GD phòng tư vấn của KPMG VN – cho rằng, có nhiều lý do khiến nhiều DN chưa muốn thuê tư vấn độc lập: Thứ nhất là họ chủ quan rằng, bằng nguồn lực nội bộ cộng với tư vấn từ đơn vị triển khai là có thể đạt được thành công. Thứ al à  sợ tốn kém thêm. Thứ al à ngại có thêm bên thứ ba sẽ thêm rắc rối lời bàn ra tán vào.

Tuy nhiên trên thực tế, có không ít đơn vị vì “tiếc con săn sắt mất con cá rô”, đã triển khai dự án ERP không thành công. Đầu năm 2009, một DN về thực phẩm đầu tư dự án ERP chọn giải pháp Oracle, nhưng nửa chừng phải tạm ngừng để điều chỉnh vì đơn vị triển khai không đủ kinh nghiệm và hiểu biết chuyên môn ngành nghề.

Thảm Hồng Thụy

<http://www.laodong.com.vn/Home/Trien-khai-ERP-Tiec-con-san-sat-mat-con-ca-ro/200912/166866.laodong>

**TIN TƯƠNG TỰ:** <http://tinnhanhchungkhoan.vn/RC/N/CEIFCA/tdh-trien-khai-he-thong-quan-ly-nguon-luc-doanh-nghiep.html>

FPT TELECOM:

## ICT NEWS, ngày 14/12

- [Kinh doanh](#)

14/12/2009 10:45:58 AM

**FPT sẽ sa thải nhân viên quảng cáo bừa bãi**

*ICTnews* - FPT sẽ phạt chi nhánh 2 triệu đồng nếu phát hiện bất kỳ trường hợp nào chưa khắc phục trước ngày 15/12.

Mới đây, FPT đã yêu cầu các công ty thành viên của FPT Telecom phải rà soát để tháo dỡ và xóa các biển quảng cáo và các tờ rơi sai quy định do nhân viên/cộng tác viên của các chi nhánh thực hiện theo nhiều hình thức như phun sơn, đóng đinh trên các cây tại các tuyến phố... gây mất mỹ quan đô thị. FPT sẽ phạt chi nhánh 2 triệu đồng nếu phát hiện bất kỳ trường hợp nào chưa khắc phục trước ngày 15/12. Sau ngày 15/12, ngoài nội dung phạt sẽ xem xét việc thanh lý hợp đồng với nhân viên liên quan đến sai phạm.

NT

<http://www.ictnews.vn/Home/kinh-doanh/FPT%C2%A0se-sa-thai-nhan-vien%C2%A0quang-cau-bua-bai/2009/12/1SVCM823009/View.htm>

**ĐẦU TƯ & CHỨNG KHOÁN online, ngày 11.12**

FTel vượt kế hoạch lợi nhuận 2009

11/12/2009 09:04:16



(ĐTCK-online) Đến hết tháng 11/2009, FPT Telecom (FTel) đã hoàn thành vượt mức kế hoạch kinh doanh năm 2009 với doanh thu đạt 1.720 tỷ đồng, trên kế hoạch 1.700 tỷ đồng và lợi nhuận trước thuế đạt 550 tỷ đồng trên kế hoạch 535 tỷ đồng.

Ban lãnh đạo FPT Telecom dự kiến hết năm 2009, Công ty sẽ đạt doanh thu 1.920 tỷ đồng, vượt kế hoạch 13,5%, tăng 49% so với năm 2008 và lợi nhuận trước thuế 600 tỷ đồng, vượt kế hoạch 12%, tăng trưởng 69% so với năm 2008.

Năm 2009, FPT Telecom đã tiến hành mở mới 15 chi nhánh. Năm 2010, Công ty nhắm tới việc phát triển hạ tầng từ 18 tới 20 tỉnh thành mới, đưa số lượng địa bàn có sự hiện diện của công ty lên đến con số 40-42. Mới đây, Công ty này thông báo hoãn kế hoạch niêm yết cổ phiếu trên HNX.

**P.Lan**

<http://tinnhanhchungkhoan.vn/RC/N/CEIFCD/ftel-vuot-ke-hoach-loi-nhuan-2009.html>

**FPT CORPORATION:**

**CAFÉ F, ngày 11.12**

**FPT: Phó tổng giám đốc đã bán hơn 1,38 triệu cổ phiếu**



**Giao dịch bán ra 1.380.180 cổ phiếu thực hiện thành công đã giảm lượng cổ phiếu ông Anh nắm giữ xuống còn 619.846 đơn vị.**

Theo tin từ Hose, Ông Trương Đình Anh là thành viên HĐQT kiêm phó Tổng giám đốc Công ty cổ phần FPT (mã CK: FPT) đã bán 1.380.180 cổ phiếu.

Trước khi giao dịch, ông Anh nắm giữ 2.000.026 cổ phiếu. Giao dịch bán ra 1.380.180 cổ phiếu thực hiện thành công đã giảm lượng cổ phiếu ông Anh nắm giữ xuống còn 619.846 đơn vị.

Mục đích của giao dịch là góp vốn thành lập công ty đầu tư gia đình. Giao dịch được thực hiện từ ngày 3/9/2009 đến 31/12/2009.

Kết thúc phiên giao dịch sáng nay, ngày 11/12/2009, FPT giảm 1.000 đồng xuống còn 72.000 đồng/cổ phiếu.

Theo *Hose*  
**Thanh Hương**

<http://cafef.vn/2009121105483029ca36/fpt-pho-tong-giam-doc-da-ban-hon-138-trieu-co-phieu.chn>

<http://tinnhanhchungkhoan.vn/RC/N/CEIFDD/ket-qua-giao-dich-co-phieu-cua-co-dong-noi-bo-fpt-sav-ita-va-dvp.html>

**FPT TELECOM:**

**ECHIP, ngày 11.12**

❖ FPT Telecom đồng loạt khai trương năm chi nhánh tại: An Giang, Đà Lạt (Lâm Đồng), Nam Định, Quảng Ninh, Thanh Hóa, mở rộng vùng phủ đến 22 tỉnh, thành trên toàn quốc.

**BÁO BÀ RỊA VŨNG TÀU, ngày 8.12**

● FPT Telecom tăng “vùng phủ sóng” tại An Giang, Lâm Đồng, Nam Định, Quảng Ninh và Thanh Hóa. Đến cuối năm 2009, FPT Telecom đã mở rộng hoạt động đến 22 tỉnh, thành trên toàn quốc. Tại các thị trường mới, công ty sẽ cung cấp những dịch vụ hiện có của công ty như: Internet băng rộng (ADSL), Internet cáp quang (FTTH); truyền hình Internet (iTV); điện thoại cố định (iVoice); kênh thuê riêng... với đối tượng khách hàng chính là các hộ gia đình và doanh nghiệp.

**THỊ TRƯỜNG MOL, ngày 13.12**

**FPT Telecom khai trương 5 chi nhánh mới**

Từ ngày 2-17/12/2009, Công ty cổ phần Viễn thông FPT (FPT Telecom) đồng loạt khai trương 5 chi nhánh tại: An Giang, Đà Lạt (Lâm Đồng), Nam Định, Quảng Ninh, Thanh Hóa. Như vậy, tính đến cuối năm 2009, FPT Telecom đã mở rộng vùng phủ đến 22 tỉnh, thành trên toàn quốc.

Tại các chi nhánh mới, FPT Telecom tiếp tục cung cấp những dịch vụ hiện có của công ty như: Internet băng rộng (ADSL), Internet cáp quang (FTTH); Truyền hình Internet (iTV); Điện thoại cố định (iVoice); Kênh thuê riêng...

Trong 12 tháng qua, FPT Telecom đã mở mới 15 chi nhánh từ Bắc chí Nam. Đặc biệt, FPT Telecom đã đầu tư 100 tỷ đồng cho mở rộng vùng phủ trong năm 2009, tạo 600 việc làm mới tại các tỉnh thành. Năm 2010, công ty nhắm tới việc phát triển hạ tầng từ 18 tới 20 tỉnh thành mới, đưa số lượng địa bàn có sự hiện diện của công ty lên đến con số 40-42.

**PHƯƠNG TRÀ**

**FPT TELECOM:**

**THẾ GIỚI @, ngày 10/12**

\* **FPT Telecom** vừa đồng loạt khai trương 5 chi nhánh tại An Giang, Lâm Đồng, Nam Định, Quảng Ninh, Thanh Hóa. Tại các thị trường mới, FPT Telecom tiếp tục cung cấp những dịch vụ hiện có của công ty như ADSL, Internet cáp quang (FTTH); truyền hình Internet (iTV); điện thoại cố định (iVoice); kênh thuê riêng... Đến cuối năm 2009, FPT Telecom mở rộng vùng phủ sóng đến 22 tỉnh, thành.

**ĐẦU TƯ, ngày 9/12**

○ **Từ nay đến hết ngày 17/12, Công ty cổ phần Viễn thông FPT (FPT Telecom) sẽ tiến hành khai trương 5 chi nhánh tại An Giang, Đà Lạt (Lâm Đồng), Nam Định, Quảng Ninh, Thanh Hóa.** Các chi nhánh này sẽ cung cấp những dịch vụ hiện có của Công ty như Internet băng rộng (ADSL), Internet cáp quang (FTTH); truyền hình Internet (iTV); điện thoại cố định (iVoice); kênh thuê riêng cho các đối tượng khách hàng hộ gia đình và doanh nghiệp. Hệ thống mạng tại các chi nhánh mới được thiết kế và đầu tư bài bản với công nghệ mạng thế hệ mới dung lượng 10 Gigabit/giây, các tổng đài DSLAM sử dụng công nghệ ADSL thế hệ mới (ADSL 2+) đạt tốc độ tải về tới 20 Mbps, nhanh gấp 10 lần so với công nghệ ADSL thông thường. ■ **THU HUYỀN**

**FPT SOFTWARE:**

**TIN TỨC, ngày 9/12**

- ▶ Công ty Phần mềm FPT vừa ký hợp đồng duy trì hệ thống của khách hàng và phát triển ứng dụng cho Công ty cung cấp giải pháp Health Care ở Arizona - Mỹ trị giá 900 nghìn USD. Hợp đồng có hiệu lực từ ngày 1/12/2009 đến ngày 31/12/2011. Ngoài giá trị kinh doanh, kinh nghiệm và công nghệ, hợp đồng trên còn tạo nền tảng vững chắc cho FPT thực hiện hướng đi chủ đạo về Health Care trong những năm tới.

TIN KHUYẾN MẠI:**ECHIP, ngày 11/12**

❖ Đến 18/12, Vimua tổ chức chương trình khuyến mại "Vimua mừng sinh nhật một tuổi". Khách hàng mua MTXT, ĐTDĐ và linh phụ kiện sẽ được giảm 2 triệu đồng cho mỗi sản phẩm. Đặc biệt, khách hàng may mắn thứ 100 sẽ nhận được giải thưởng là một chiếc ĐTDĐ F-Mobile B680 trị giá 1.700.000đ. Chi tiết: [www.vimua.com](http://www.vimua.com).

**ECHIP, ngày 11/12****FPT Elead ra mắt****B2 Series**

FPT ELead vừa cho ra mắt dòng máy Elead B2 Series, tích hợp bộ vi xử lý Intel Core i7-860, nền tảng chipset P55, RAM DDR3 2x2GB 1333MHz, HDD 500GB SATA2, card cao cấp Geforce GTX 260 - 896MB DDR3 448bit của Nvidia. FPT Elead B2 thích hợp cho các công việc xử lý nặng, tính toán khối lượng lớn, xử lý hình ảnh, video cao cấp. Bên cạnh khả năng làm việc cao cấp, B2 còn là trung tâm giải trí khi xem phim HD kết nối với các LCD-TV qua cổng HDMI để xem các bộ film Full HD và trải nghiệm game 3D. Giá tham khảo: khoảng 23 triệu đồng (chưa bao gồm màn hình và VAT).

**CÁT TƯỜNG****THẾ GIỚI SỐ, ngày 7/12**

- Từ nay đến ngày 31/12/2009, khách hàng trên toàn quốc khi mua sản phẩm máy tính xách tay Lenovo Thinkpad các dòng SL400, SL410, T400 và X200 có tem của công ty Phân phối công nghệ thông tin FPT, đều nhận được một thẻ cào may mắn đi kèm theo sản phẩm để tham gia cơ hội trúng thưởng: 1 giải Nhất - 1 vé du lịch châu Âu, trị giá 70 triệu đồng; 20 giải Nhì - Điện thoại di động Lenovo X1M, trị giá 3,1 triệu đồng; và 2.000 giải Khuyến khích - Thẻ điện thoại Mobicard trị giá 100.000 đồng.

**TIN KHUYẾN MẠI:**

**THẾ GIỚI SỐ, ngày 7/12**

- Ngày 20/11 - Công ty Phân phối FPT chính thức giới thiệu hai model máy chiếu thương hiệu Nhật Bản mới: NEC NP110G và NP210G. Có thiết kế nhỏ gọn, sản phẩm phù hợp nhu cầu của doanh nghiệp nhỏ và vừa, khối văn phòng trường học và hộ gia đình. Để khởi động mùa mua sắm cuối năm, từ 23/11 đến 31/12/2009, FPT sẽ tặng thẻ mua hàng siêu thị trị giá 500.000 đồng khi mua máy chiếu mới này.

**CÔNG THƯƠNG, ngày 8/12**

**Mùa Giáng sinh cùng máy chiếu NEC**

**T**ừ nay đến 31/12/2009, Công ty Phân phối công nghệ thông tin FPT giới thiệu chương trình khuyến mãi "Shopping mùa Giáng sinh cùng máy chiếu NEC". Theo đó, khách hàng sẽ nhận ngay 1 thẻ mua hàng siêu thị trị giá 500.000 đồng khi mua 1 máy chiếu NEC NP110G hoặc NP210G. Hai model máy chiếu này có thiết kế nhỏ gọn, ấn tượng và hiện đại cùng khả năng vận

hành tuyệt vời sẽ đáp ứng tối đa nhu cầu của doanh nghiệp nhỏ và vừa, khối văn phòng và hộ gia đình. Ngoài ra, khách hàng sẽ hài lòng với tính kinh tế của sản phẩm: tuổi thọ đèn chiếu lên tới 5.000 giờ sử dụng trong chế độ Eco, mức tiêu thụ điện năng thấp và giá bán cực kỳ cạnh tranh: 9.699.000 đồng cho NEC NP110G và 10.980.000 đồng cho NEC NP210G. **L.A**